

چطور یک مناظره گر حرفه‌ای باشیم؟

# غلاف تمام فلزی

سقراط هم اگر شکل کارگرهای ساختمانی لباس می پوشید و تیق می زد و کلمه‌ها را یادش می رفت و موقع بحث گوش هایش قرمز می شد، می شد یکی مثل ما! اینکه سقراط بلد بود بحث کند، همه‌اش مال ویژگی‌های بیانی و دانش ذهنی‌اش نبوده. آدم‌هایی که در بحث کردن حرفه‌ای هستند، می دانند که یک سری ویژگی‌های حاشیه‌ای هم هست که آدم را برای بحث مناسب می کند. قبل از اینکه بروید صفحه بعد و ترندهای برنده شدن در بحث را یاد بگیرید، این ویژگی‌ها را بخوانید تا ببینید اصلا به در این کار می خورید یا نه.

## شرایط ظاهری

**تمیز باشید:** خنده ندارد، وقتی بوی دهانتان چیزی حاصل از ترکیب ذرات ریز آبگوش دیشب با باکتری‌های دهان و دندان باشد، طرف بحثتان قبل از قانع شدن خفه می شود. چرب‌ترین و گرم‌ترین فک هم اگر در نهایت به یک آدم کثیف و بدبو متصل باشد، فایده‌ای ندارد.

**خوش تیپ باشید:** اینکه فقط کثیف نباشید، به درد مهمانی خاله‌تان می خورد؛ برای برنده شدن در یک بحث باید خوش تیپ باشید. خواستگاری که نمی‌روید؛ لازم نیست خط اتوی شلوارتان هندوانه را قاچ کند. بسته به اینکه با چه کسی، درباره چه موضوعی و در حضور چه کسانی دارید بحث می کنید، ممکن است لازم باشد رسمی لباس بپوشید یا اسپرت. علی‌الحساب کت و شلوارهای تا نخورده‌تان را بگذارید برای وقتی کاندیدی ریاست جمهوری شدید و به همان پیراهن و شلوار عادی یا حتی تی شرت و جین برای بحث‌های تریپ دانشجویی راضی باشید.

**خوش صدا باشید:** درست است که نمی‌توانید ۳ قالب کره و یک قوری به دانه بخورید تا صدایتان شبیه مادر بزغاله‌ها شود اما خدایی‌اش اگر صدایتان شبیه گرگ سیاه است، خودتان بی خیال مباحثه شوید. مجبوران که نکرده‌اند، الکی آبروی موضوع بحث را هم می‌برید.

## شرایط شخصی

**نقطه جوشتان را پایین بیاورید:** آدمی که با اولین فحش ۹۰ لیتر خون بیاید توی چشمش یا با یک حمله کم بیاورد و بزند به دشت و صحرا، به درد بحث که هیچ، به درد جرز دیوار هم نمی‌خورد! برای تبدیل شدن به یک مناظره گر حرفه‌ای باید نقطه جوشتان را تا حد کدو حلواپی پایین بیاورید. یادتان باشد که همیشه برنده کسی است که دیرتر جوش بیاورد و البته زودتر طرف را بچوشاند!

**اعتماد به نفس داشته باشید:** آنهایی که اعتماد به نفس بالایی دارند، می‌توانند در برابر بیشترین حمله‌ها هم خونسردی‌شان را حفظ کنند و ککشان نگزد. ضمناً اگر با اعتماد به نفس پایین وارد بحث شوید، نه تنها در موضوع بحث شکست می‌خورید بلکه نظر خودتان هم درباره موضوع عوض می‌شود.

**دایره لغات بزرگی داشته باشید:** البته این خیلی هم دست خودتان نیست. دایره لغات، یکی از معیارهای سنجش تیزهوشی آدم‌هاست و شما بالاخره یا تیزهوش هستید یا خنگ یا معمولی! اگر مثل بیشتر آدم‌ها معمولی هستید، راه‌هایی برای زیاد کردن دایره لغات وجود دارد که بهترینش مطالعه است. لااقل درباره موضوع مباحثه باید لغت زیاد بلد باشید تا کم نیاورید.

## شرایط اطلاعاتی

**اطلاعات داشته باشید:** وارد شدن به یک مباحثه بدون داشتن انبوهی از اطلاعات درباره موضوع، مثل رفتن توی دل دشمن با پیژامه و کفگیر است! کافی است طرفتان یک چیزی رو کند که شما از آن اطلاع نداشته باشید تا در کمترین زمان ۳-هیچ توپ و زمین را واگذار کنید و بدون آنکه از ارزش‌هایتان چیزی کم شود، برگردید خانه‌تان. اطلاعات بحث باید کامل، متنوع و به‌روز باشد. در مناظره همیشه آخرین خبر بهترینش است.

**سند داشته باشید:** اینکه بگویید بارندگی کم شده، با اینکه یک نمودار داشته باشید که میزان بارندگی را از زمان عیلامی‌ها تا دیروز نشان دهد، زمین تا آسمان فرق دارد. برای هر حرفی که می‌زنید سند داشته باشید و از طرفتان هم سند بخواهید. حتی اگر هم‌راهتان سند ندارید، حرفی نزدیک که اساساً سندش را ندارید بعداً می‌روند شکایت می‌کنند و بابایان باید برایتان کمپوت بیاورد پشت میله‌ها.

در این شرایط وارد بحث نشوید

## بحث ممنوع!

حتی اگر بهترین گزینه برای بحث کردن هم باشید، مواردی وجود دارد که نباید وارد بحث شوید. این را برای خودتان می‌گوییم و گرنه اگر دلتان می‌خواهد، بروید و بحث کنید و کتکش را هم بخورید و یاد ما کنید!

**وقتی درباره موضوع تعصب دارید:** وقتی درباره موضوعی تعصب داشته باشید، نمی‌توانید از آن به طور منطقی دفاع کنید یا حتی اشکالات منطقی‌اش را بپذیرید و در نتیجه، شکستتان حتمی است.

**وقتی خیلی بی طرفید:** برعکس تعصب هم خوب نیست. وقتی کلا اهل فوتبال نیستید، چطوری می‌خواهید در بحث داغ طرفداران ۲ تیم فینال لیگ اروپا شرکت کنید؟ بروید همان خاله‌شادونه‌تان را ببینید و درباره امواج فراصوتی بحث کنید، بهتر است.

**وقتی طرفتان چماق دستش است:** چه توقعی دارید؟ نکند فکر می‌کنید چماق را آورده که به آن تکیه بدهد یا وقتی فشارش افتاد پایین غش نکند؟ معلوم است که وقتی یکی این طوری وارد بحث می‌شود منتظر یک جمله است تا چماقش را روی سر اولین نفر امتحان کند. سر و کله‌تان را که از سر راه نیاورده‌اید! مطمئن هم باشید که چنین بحثی نتیجه‌ای نخواهد داشت؛ البته مگر اینکه هدفتان مظلوم‌نمایی باشد و اصلاً رفته باشید که کتک بخورید!

**وقتی چماق دست خودتان است:** خودتان را بگذارید جای همانی که در بند بالایی چماق دستش بود تا حساب کار دستتان بیاید. این را هم به خاطر بسپارید که همیشه هزار تا دوربین و موبایل و چشم دارند یک مباحثه را می‌پایند تا ببینند مشت اول را کی می‌زند. توقع که ندارید ملت با زنده همدردی کنند و بگویند خورنده حشش بود!

**وقتی یک نفر به چند نفری:** کار گروهی همیشه جواب می‌دهد، خصوصاً اگر در بحث و جدل باشد. شما اندازه یک نفر می‌توانید حاضر جواب باشید اما اگر یک نفر بشود ۲ نفر، ناگهان قدرت جواب‌گویی چند برابر می‌شود. سعی نکنید قدرت چانه‌زنی‌تان را با بیشتر کردن رقبا نشان بدهید؛ مسابقه شطرنج که نیست، بحث است و بازنده شدن در آن، هم خودتان را به باد می‌دهد و هم موضوع را.

